



datacompagniet

Erhverv

iteo®

uddannelse

SALGS TRAINEE SØGES TIL KØBENHAVN

datacompagniet, København

DIT JOB

datacompagniets skal vokse, så vi søger friske ambitiøse Salgs Trainee og Måske er det dig som skal med på vores nye væksteventyr

Har du viljen til at blive blandt de bedste til konsulent og projektsalg? Har du faglig passion og interessen for informationsteknologier, så skal du søge jobbet som trainee hos os

Traineeuddannelsen har en varighed på 1 år og du vil opleve et ambitiøst læringsmiljø med en masse forskellige arbejdsopgaver, hvor der vil være fokus på både din faglige og din personlige udvikling

Foruden et struktureret uddannelsesforløb omkring de forskellige processer i en salgscyklus, indføring i digital marketing på sociale medier, blog indlæg og messe deltagelse, vil du også deltage aktivt på webinarer, kundemøder og mange andre spændende udfordringer

I hverdagen vil du indgå i et team, hvor vi udvikler talenter. Målet er at du i traineeforløbet bliver klædt på til stillingen som Account Manager og mestre alle facetterne. Du vil arbejde tæt sammen med en erfaren medarbejder og du vil få meningsfulde opgaver som understøtter vores daglige udfordringer og virksomhedens langsigtede strategi og du vil opleve en hverdag med fuld fart på

Af andre områder som vil være en del af forløbet vil være træning og certificering på bl.a. Microsoft og Fortinet teknologier samt forståelse og indsigt i opgaver som løses af vores projektkonsulenter

Vi søger to nye kollegaer til at indgå i et team som sælger vores fantastiske services og løsninger til private og offentlige virksomheder, og I bliver blandt de første kollegaer på vores vækstrejse

Som en naturlig del tager vi ansvar. Derfor har datacompagniet en klar CSR-politik, hvor vi søger løsninger der tager højde for miljøet, ligeværd og samarbejde, ligesom vi arbejder med at udvikle TEC elever til nye stærke talenter.

Vi er et kompetent og dedikeret team med kontor i København. Innovation, fællesskab og vedholdenhed er en del af den DNA, som vil være med til at tage datacompagniet op til next level, skal du med på rejsen?



datacompagniet

Erhverv

iteo®

uddannelse

Vi skal bruge dig fordi du:

- ✓ Er resultatorienteret, vedholdende, sætter dig ambitiøse mål og arbejder hårdt for at realiserer dem
- ✓ Kan ringe til emner og kunder. Holde møder online og onsite, behovsafdække og sælge
- ✓ Formår at arbejde struktureret og pligttopfyldende ift. dine aktivitetsmål
- ✓ Er positiv, har et stort drive og ser muligheder
- ✓ Kan gennemføre Social Selling via LinkedIn
- ✓ Er mødestabil

OM DIG

- ✓ Du har en BA eller Cand. Merc.
- ✓ Du har mod på at tage næste skridt i din salgskarriere
- ✓ Du har gode IT-kundskaber

VI TILBYDER DIG

- ✓ Du får gode og dygtige kollegaer med kant, karakter og dybde
- ✓ Socialt arbejdsmiljø med fredagsbar, DHL løb og diverse andre aktiviteter
- ✓ Den bedste beliggenhed i hjertet af København
- ✓ En virksomhed, der prioriterer at bruge ressourcer på at udvikle sine Account Managers med både IT-certificeringer og et Sales Academy, der løbende løfter dine IT- og salgskompetencer og sørger for, at du er stærk i alle faser af salget
- ✓ Et udfordrende job, hvor dine salgsteknikker vil blive udviklet på daglig basis
- ✓ Spændende og State of the art løsninger, du kan være stolt af at sælge
- ✓ Attraktiv løn pakke med individuel bonus og team bonus, samt pensionsordning og sundhedsforsikring
- ✓ Smartphone, Laptop og internet

Er du klar på en rolle som Salgs Trainee, hører vi gerne fra dig



datacompagniet

Erhverv

iteo®

uddannelse

SØG STILLINGEN

Vi har kontor i Toldbodgade i København.

Tiltrædelse; december – januar. Vi indkalder løbende til samtaler og modtager derfor gerne din ansøgning snarest muligt.



Kontakt Ricki Stennicke på E-mail rs@datacompagniet.dk eller M: 40 93 38 40, hvis du har yderligere spørgsmål.